



Économie agricole FAC :  
Prévisions des recettes  
monétaires agricoles et  
des ventes d'équipement  
de 2016-2017

Publication  
le 28 juin 2016



**Financement agricole Canada**  
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada

## Introduction

L'équipement agricole est essentiel à toutes les exploitations agricoles. Il influence la productivité et a une incidence sur la rentabilité globale. Pour assurer une gestion efficiente de l'équipement, les producteurs doivent décider s'il est préférable de faire des mises à niveau ou de remplacer des pièces plutôt que d'acheter de l'équipement neuf afin de tirer profit des nouvelles technologies.

La maximisation des profits détermine les décisions des producteurs d'acheter de l'équipement agricole. Nous avons découvert que [les ventes globales d'équipement agricole sont habituellement un indicateur avancé de la santé du secteur agricole](#) puisqu'une hausse des ventes d'équipement agricole au cours d'une année donnée suggère habituellement des recettes monétaires agricoles plus élevées l'année suivante.

Le présent rapport fait état des perspectives de ventes d'équipement agricole neuf en 2016 et en 2017 en utilisant les prévisions de recettes monétaires agricoles et d'autres variables économiques. Les ventes d'équipement agricole neuf au Canada devraient reculer en 2016 avant de s'améliorer en 2017, reflétant un optimisme rehaussé suivant une période de prudence en 2015 et 2016.

### Note sur la méthodologie

1. Pour les besoins de ce rapport, l'équipement agricole est classé en cinq groupes : tracteurs de moins de 40 hp (chevaux-puissance), tracteurs entre 40 et 100 hp, tracteurs de plus de 100 hp, tracteurs à quatre roues motrices (4RM) et moissonneuses-batteuses automotrices.
2. Nous discernons par la suite trois marchés d'équipement agricole : ventes totales d'équipement agricole, ventes de moissonneuses-batteuses et ventes de tracteurs 4RM.
3. Les petits tracteurs (moins de 40 hp) comptent pour la majorité des ventes totales d'équipement agricole. Ces tracteurs sont généralement utilisés à des fins non agricoles. Les ventes de ces tracteurs sont stimulées par la santé de l'économie canadienne dans son ensemble tandis que les ventes d'équipement utilisé à des fins agricoles sont stimulées par la santé du secteur agricole.
4. Les ventes d'équipement agricole sont saisonnières de nature. Dans le présent rapport, les données utilisées ont été désaisonnalisées pour dégager les tendances sous-jacentes.

## Baisse des ventes d'équipement agricole en 2015

Le marché de l'équipement agricole neuf a connu un important ralentissement entre 2014 et 2015, les ventes ayant reculé dans tous les segments :

- Tracteurs 4RM : 34,9 %
- Tracteurs de plus de 100 hp : 22,1 %
- Tracteurs entre 40 et 100 hp : 14,7 %
- Moissonneuses-batteuses : 21,0 %
- Tracteurs de moins de 40 hp : 7,1 %

Les ventes totales d'équipement agricole neuf ont chuté de 13,8 %.

La baisse des ventes en 2015 est le résultat de circonstances exceptionnellement défavorables. La hausse des prix de l'équipement neuf (due à la faiblesse du dollar canadien) a réduit la demande d'équipement. La vigueur des ventes avant 2014 fait paraître les ventes de 2015 plus faibles, même si elles sont comparables à la moyenne des dix dernières années. L'incertitude liée à la production agricole canadienne et la faiblesse prévue des prix des produits de base ont également nui aux ventes en 2015.

En 2014, les ventes totales de tracteurs ont atteint un sommet de 23 860 unités, lequel a été surpassé seulement en 2008. Le volume élevé de ventes en 2008 est tributaire de la crise financière. Désireux d'écouler leurs stocks, les concessionnaires ont offert de généreux incitatifs. Les prix élevés des produits de base, conjugués aux faibles taux d'intérêt, ont eu un effet persuasif sur les acheteurs.

Les ventes cumulatives d'équipement agricole ont démarré lentement en 2016.<sup>1</sup> Au premier trimestre de 2016, les ventes totales de tracteurs ont reculé de 19,5 % par rapport au premier trimestre de 2015. Les ventes de tracteurs de moins de 40 hp ont diminué de 20,1 %, celles de tracteurs de 40 à 100 hp, de 9,5 %, celles de tracteurs de plus de 100 hp, de 31,8 %, celles de tracteurs 4RM, de 5,8 %, et celles de moissonneuses-batteuses, de 17,7 %.

<sup>1</sup> Données de Bloomberg

## Prévisions pour 2016, 2017 et après

Nos prévisions révèlent des perspectives mitigées pour les équipements agricoles neufs en 2016 comparativement à 2015 :

- Diminution de 7,1 % des ventes totales d'équipement agricole
- Diminution de 5,2 % des ventes de moissonneuses-batteuses
- Augmentation de 24,5 % des ventes de tracteurs 4RM

Les ventes de tracteurs 4RM ne représentent que 3,5 % des ventes totales d'équipement agricole; une hausse de ces ventes aura donc peu d'effet sur le marché global. Nous prévoyons que les ventes totales d'équipement agricole se raffermiront en 2017 :

- Augmentation de 7,0 % des ventes totales d'équipement agricole
- Augmentation de 8,9 % des ventes de moissonneuses-batteuses
- Augmentation de 2,4 % des ventes de tracteurs 4RM

Que signifient ces perspectives pour la santé du secteur agricole?

Les ventes totales d'équipement agricole et de moissonneuses-batteuses sont habituellement un indicateur avancé de la santé du secteur agricole (les ventes de tracteurs 4RM ne le sont pas).

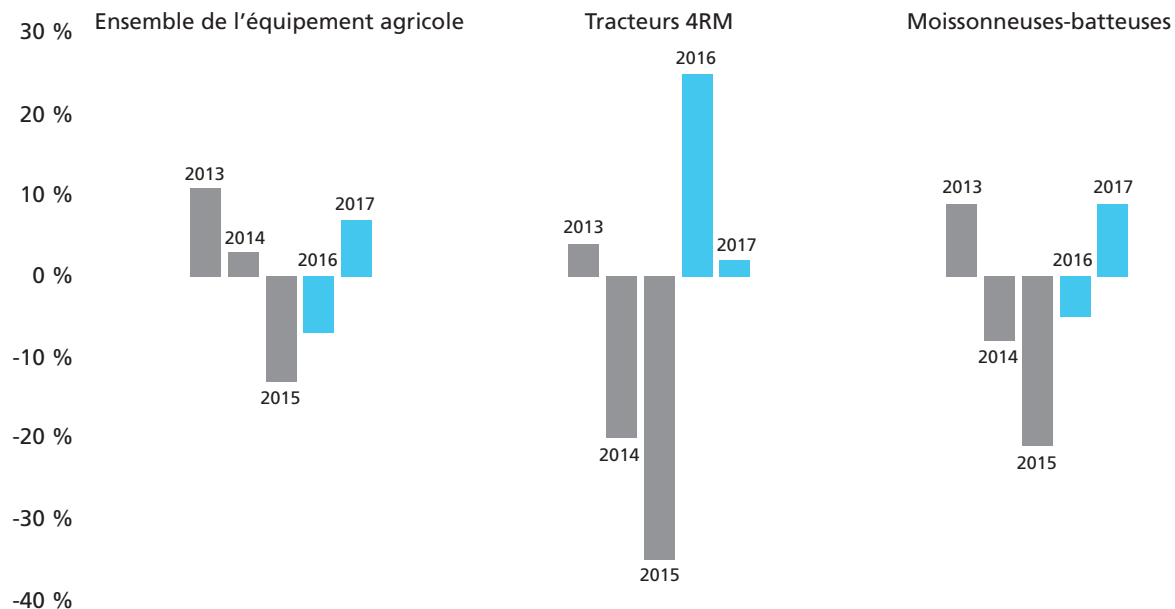
Malgré leur recul en 2016, les ventes d'équipement agricole demeurent conformes à la moyenne des dix dernières années. La diminution des ventes en 2015 et 2016 signale une certaine prudence en ce qui a trait aux recettes monétaires agricoles futures, mais le raffermissement prévu des ventes en 2017 suggère quand même des perspectives optimistes pour 2017 et les années subséquentes, accompagnées de recettes monétaires plus élevées (figure 1).

### Hausse des stocks des concessionnaires

Les stocks représentent le nombre d'unités chez les concessionnaires. Une hausse des stocks peut indiquer que le rythme des ventes est plus lent que le rythme d'acquisition des concessionnaires, suggérant un ralentissement du marché de l'équipement. Par ailleurs, cela peut également indiquer que les concessionnaires s'attendent à ce que la saison de ventes soit particulièrement bonne et qu'ils grossissent leurs stocks en conséquence.

De la première moitié de 2014 à mars 2016, les stocks totaux d'équipement agricole ont crû de 25 %, ce qui concorde avec la diminution des ventes en 2015 et 2016.

Figure 1 : Hausse prévue des ventes d'équipement agricole en 2017



Sources : Calculs de l'Économie agricole de FAC, Bloomberg

## Facteurs déterminant les ventes d'équipement agricole

### Recettes monétaires agricoles

De 2006 à 2014, les recettes monétaires agricoles totales ont augmenté de 72 % (figure 2)<sup>2</sup>. Pendant cette période, les recettes tirées des cultures ont doublé sous l'effet d'une forte demande de céréales, d'oléagineux et d'autres cultures. Malgré la reconstitution des stocks et des réserves suivant l'année de récolte 2012, les recettes monétaires tirées des cultures sont demeurées élevées.

Les recettes tirées des cultures ainsi que les recettes monétaires agricoles totales sont d'importants facteurs pris en compte dans nos prévisions de ventes d'équipement agricole. Les revenus tirés des cultures devraient augmenter de 5,8 % en 2016 et de 3,8 % en 2017. Ces prévisions sont fortement influencées par les marchés à terme des principales cultures de céréales et d'oléagineux ainsi que par la valeur du dollar canadien qui devrait demeurer sous la moyenne des cinq dernières années.

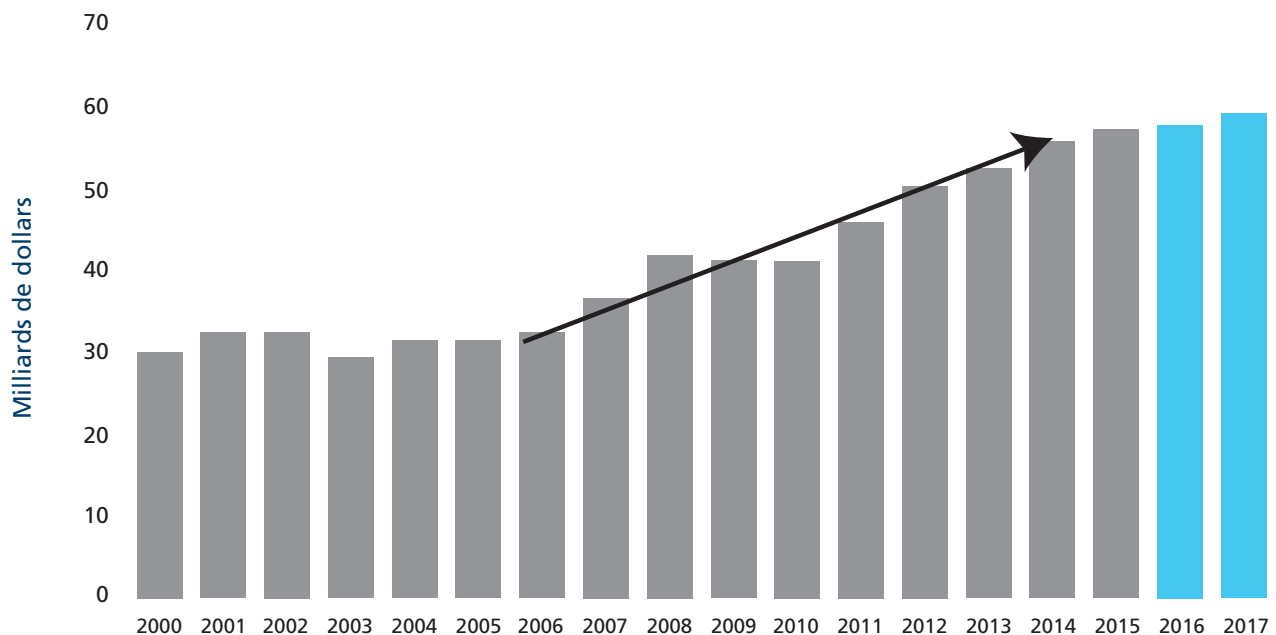
Les recettes monétaires agricoles totales (tirées des cultures et du bétail) devraient enregistrer une légère hausse de 0,1 % en 2016, suivie d'une hausse plus encourageante de 3,3 % en 2017. Compte tenu de l'augmentation prévue des recettes tirées des cultures en 2016, une baisse de l'ensemble des recettes agricoles

indique une certaine faiblesse dans les marchés du bétail à court terme, du moins en comparaison aux revenus élevés observés en 2014 et 2015. Les prix à terme pour le reste de 2016 laissent présager une baisse des prix du bétail, ce qui constitue la principale raison de la baisse des recettes tirées de la production animale.

Nos prévisions de ventes totales d'équipement agricole neuf reposent sur les prévisions de recettes monétaires agricoles. Pour les prévisions de ventes de tracteurs 4RM et de moissonneuses-batteuses, nous utilisons les données se rapportant aux recettes tirées des cultures seulement puisque ce genre d'équipement est utilisé presque exclusivement dans les exploitations de cultures. Pour les prévisions de ventes globales d'équipement agricole, nous utilisons les données se rapportant aux recettes monétaires agricoles totales puisque l'ensemble de l'équipement est utilisé dans tous les types d'exploitations agricoles.

Les recettes monétaires agricoles en 2015 ont été supérieures à celles de 2014; elles ne peuvent donc pas expliquer le ralentissement des ventes d'équipement. La diminution des ventes serait plutôt attribuable aux attentes selon lesquelles les prix des produits de base et les revenus agricoles allaient être faibles. Ceci illustre l'impact des attentes sur les ventes réelles. Les recettes monétaires agricoles réalisées en 2015 se sont avérées élevées puisque la faiblesse du dollar canadien a protégé les producteurs de la diminution des prix des produits de base.

Figure 2 : Les recettes monétaires agricoles totales devraient demeurer élevées



Sources : Statistique Canada (Cansim 002-0002), Calcul d'Économie agricole de FAC

<sup>2</sup> Les données comprennent seulement les recettes tirées des cultures et du bétail, et non les paiements gouvernementaux

### La faiblesse du dollar canadien a soutenu les recettes monétaires agricoles

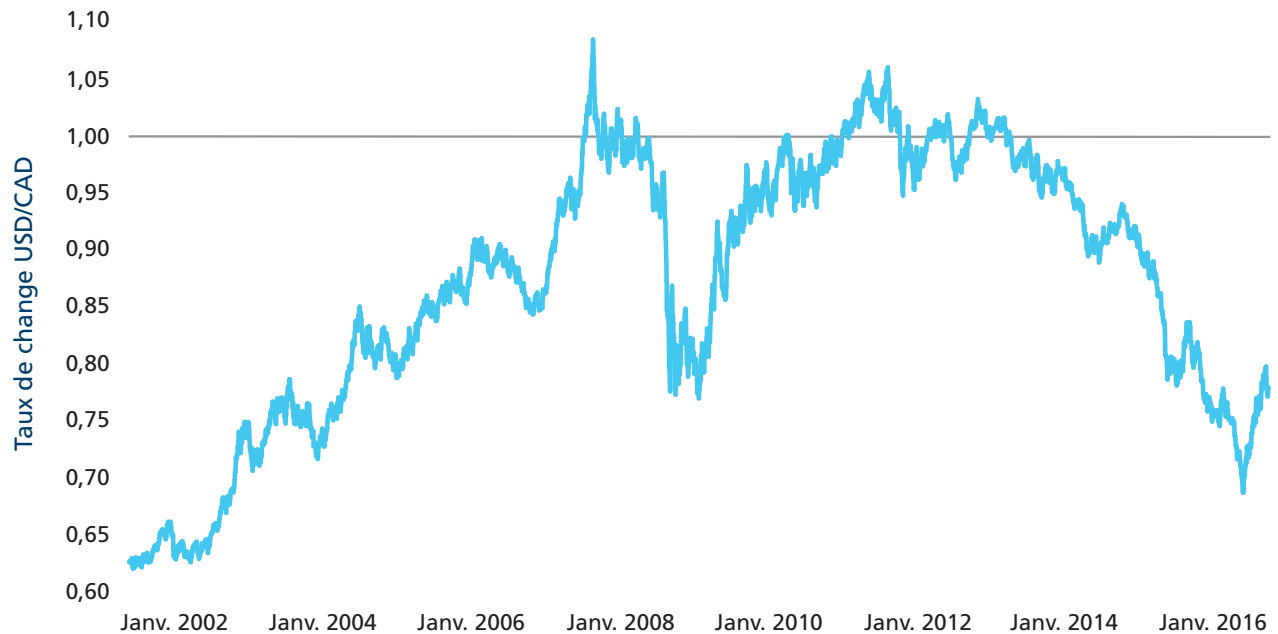
Le taux de change CAD/USD a une incidence considérable sur les ventes d'équipement agricole. La majorité des moissonneuses-batteuses et des tracteurs vendus au Canada sont fabriqués au sud de la frontière et leurs prix sont établis en dollars US.

Il convient de noter que le Canada fabrique de l'équipement agricole de renommée internationale, comme des semoirs, des andaineuses, des vis et des pulvérisateurs. Le présent rapport porte seulement sur les tracteurs et les moissonneuses-batteuses (qui sont pour la plupart fabriqués aux États-Unis).

Un dollar canadien plus faible augmente le coût des importations des États-Unis, ce qui entraîne une baisse des ventes au Canada.

Le dollar canadien s'est apprécié au milieu des années 2000 (figure 3). Le taux de change CAD/USD était à parité ou quasi-parité de 2008 à 2013, sauf en 2009, année où il y a eu une baisse en raison de la récession mondiale. Le taux de change CAD/USD a commencé à diminuer en juin 2013 en raison de la faiblesse des prix du pétrole et d'une croissance anémique du Produit intérieur brut (PIB) au Canada. Jusqu'à présent en 2016, le huard s'est apprécié de 8,7 %. Nous prévoyons que le taux de change moyen se maintiendra dans la fourchette de 0,75 \$ à 0,80 \$ US pour le reste de l'année et qu'il augmentera légèrement en 2017.

Figure 3 : Le taux de change montre des signes de vigueur au début de 2016



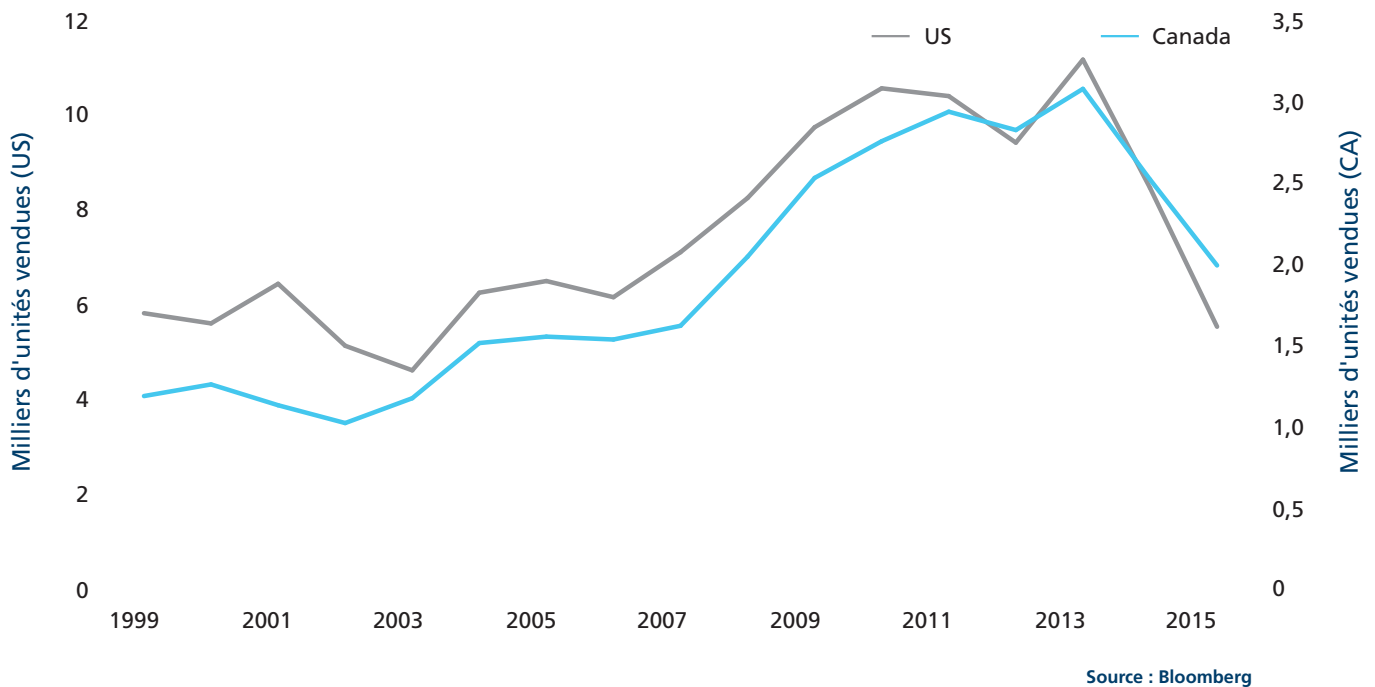
Source : Banque du Canada

## Les ventes d'équipement agricole aux États-Unis ont ralenti

Les États-Unis connaissent également un ralentissement des ventes d'équipement agricole (figure 4). Les ventes d'équipement, particulièrement de gros équipements (tracteurs de plus de 100 HP et moissonneuses-batteuses), évoluent généralement de façon similaire aux États-Unis et au Canada. Cela n'est pas étonnant étant donné que les prix des produits de base sont établis dans le marché américain qui est plus vaste.

Toutefois, le taux de change CAD/USD a une incidence sur les prix des produits de base et les recettes tirées des cultures, influençant les ventes d'équipement différemment dans les deux pays. La faiblesse du dollar canadien a protégé les producteurs canadiens des faibles prix des produits de base aux États-Unis. En 2015, les ventes de moissonneuses-batteuses ont diminué de 34,5 % aux États-Unis tandis qu'elles ont reculé de 21 % au Canada.

**Figure 4 : Les ventes de moissonneuses-batteuses aux É.-U. et au Canada ont des tendances similaires**



### Les faibles taux d'intérêt stimulent les ventes d'équipement à court terme

Le taux d'intérêt a des effets à court et à long terme sur les ventes d'équipement agricole. À court terme, c'est une mesure de l'abordabilité du financement. Des taux d'intérêt faibles devraient stimuler les ventes, surtout celles de gros équipements.

À long terme, les taux d'intérêt sont un indicateur de la santé globale de l'économie. Lorsque l'économie se porte bien et qu'elle est accompagnée d'une inflation de modérée à forte, les taux d'intérêt grimpent. Dans une telle situation, des taux d'intérêt élevés peuvent indiquer que l'économie est saine et entraîner une augmentation des ventes d'équipement agricole. L'inverse est tout aussi vrai. Comme des taux d'intérêt bas dénotent une croissance faible, ils n'entraînent pas nécessairement une hausse des ventes malgré des coûts d'emprunt moins élevés.

Dans l'ensemble du marché d'équipement agricole, l'effet à long terme l'emporte sur l'effet à court terme. Ce marché est composé en grande partie de petits tracteurs qui ne nécessitent pas de financement à long terme. Le coût d'emprunt pour ces achats n'est donc pas un facteur important. Toutefois, dans les segments des moissonneuses-batteuses et des tracteurs 4RM, l'effet à court terme est plus fort que l'effet à long terme. Ces achats dispendieux requièrent un financement considérable, ce qui rend le coût d'emprunt plus important.

### Prix de l'équipement agricole

Le prix de l'équipement agricole neuf a augmenté à un rythme plus rapide que le taux d'inflation au Canada en 2015 (figure 5). Au cours de 2015, les prix de l'équipement agricole ont augmenté :

- Les tracteurs de 105 à 130 hp de 14,0 %
- Les tracteurs 4RM de 15,1 %
- Les moissonneuses-batteuses de 16,3 %

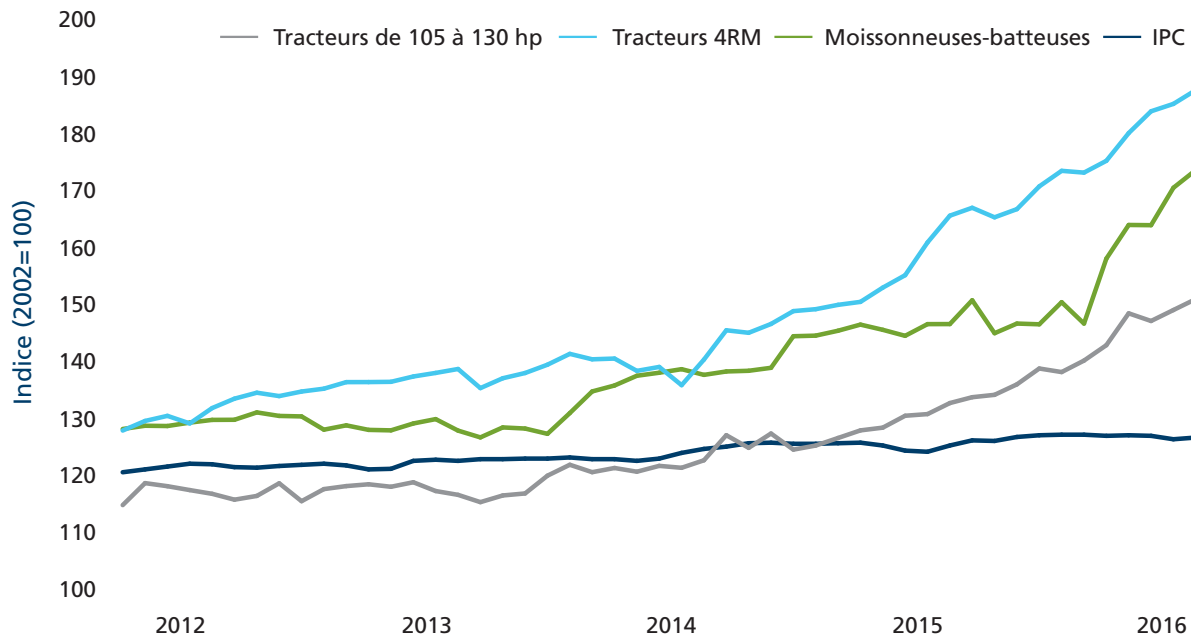
En comparaison, l'indice des prix à la consommation (IPC) s'est accru de seulement 1,8 %. Pendant la même période, les prix des produits agricoles ont baissé de 0,7 %. La hausse des prix de l'équipement a entraîné une diminution des ventes d'équipement agricole.

Les augmentations de prix de l'équipement agricole se poursuivent en 2016. Pendant le premier trimestre de l'année, les prix de l'équipement agricole ont augmenté :

- Les tracteurs de 105 à 130 hp de 5,5 %
- Les tracteurs 4RM de 2,5 %
- Les moissonneuses-batteuses de 1,5 %

Les augmentations de prix sont survenues en même temps que la valeur du dollar canadien a chuté du sommet atteint en 2013.

Figure 5 : Augmentations des prix de l'équipement agricole



Sources : Statistique Canada (Cansim 326-0021), Alberta Agriculture and Forestry

## Conclusion

Les ventes d'équipement agricole devraient baisser en 2016 en raison de la faiblesse du dollar canadien, et malgré les prévisions relativement optimistes concernant les recettes monétaires agricoles totales et les recettes tirées des cultures. La faiblesse des prix des produits de base au tout début de 2016 a rendu les producteurs réticents à acheter de l'équipement agricole neuf. Les prévisions optimistes concernant les recettes tirées des cultures suggèrent que les ventes d'équipement agricole s'amélioreront en 2017.

Informez-vous à propos des événements économiques qui pourraient avoir une incidence sur notre industrie et sur votre bénéfice net. Notre équipe d'économistes et de chercheurs vous présente des points de vue uniques sous forme de rapports, de vidéos, de blogues et d'articles que vous trouverez sur notre site Web.

[fac.ca/Tribune](http://fac.ca/Tribune)

### Suivez l'équipe sur Twitter

Jean-Philippe Gervais	@jpgervais
Martha Roberts	@MJaneRoberts
Leigh Anderson	@AndersonLeigh3
Craig Klemmer	@CraigKlemmer

